新規ファン作り・顧問先満足度向上のための **勉強会案内・申込・出欠管理システム**

新規ファン作り・顧問先満足度向上のための勉強会案内・申込・出欠管理システムです。

顧問先とは、10年 20年 30年と永いお付き合いになります。お互いに理解し合った関係作りのためのシステムです。

- ① 名刺交換した方、そして顧問先に対して、毎月開催される勉強会案内を事務所通信メールとして送付します。
- ② メールに掲載しているサイトアドレスより、勉強会の詳細をご覧いただき、参加申込み・ご意見をいただいます。
- ③ クラウド上の得意先データは、会計事務所管理システムの得意先データをテキストデータで 移行できます。

また、クラウド上に新規入力された得意先データを、会計事務所管理システムに取り込めます。

クラウド上の勉強会申込みデータを、会計事務所管理システムのイベント参加データとして 取り込めます。

